



business  
school

 Euroconference

 TeamSystem

# DIRITTO E COMMERCIO INTERNAZIONALE

**15 novembre 2024**  
In **Live-streaming**

**MASTER PART TIME**  
6 weekend

In collaborazione con



---

# NEL LAVORO, LA FORMAZIONE È TUTTO

**COSTRUISCI IL TUO FUTURO CON I NOSTRI CORSI E MASTER, IN 12 AREE TEMATICHE, FULL E PART TIME, PER NEOLAUREATI E PROFESSIONISTI, ADATTI AD OGNI ESIGENZA:**

## **ENTRARE NEL MONDO DEL LAVORO**

full time di 6 mesi in aula/live-streaming + stage garantito di massimo 6 mesi (al verificarsi delle condizioni contrattuali)

## **APPROFONDIRE LE COMPETENZE**

Part time di 6/10 weekend in aula/live-streaming, personal coaching e career development

## **AGGIORNARSI SULLE NOVITÀ DEL MERCATO**

Part time di 1 weekend in aula/live-streaming

## **COMPREDERE MEGLIO SPECIFICHE AREE DI BUSINESS**

Online di 4 mesi di project work, webinar e personal coaching



# I NOSTRI PUNTI DI FORZA

**95%**

TASSO DI INSERIMENTO NEL  
MONDO DEL LAVORO

**Percorsi**

FULL TIME, PART TIME,  
SERALE, ON-DEMAND

**15.000+**

STUDENTI L'ANNO

**30**

ANNI DI ESPERIENZA

**Fruizione**

IN AULA, LIVE-STREAMING  
E ON-DEMAND

**2**

NUOVE SEDI DIGITALI A  
MILANO E ROMA

**1.200**

DOCENTI

**1.300**

AZIENDE PARTNERS

**SCOPRI  
L'OFFERTA COMPLETA  
DI 24 ORE BUSINESS SCHOOL**

# PARTNERSHIP

## 24ORE BS TEAMSYSYSTEM

**24ORE Business School** unisce le forze con **Euroconference**, società del Gruppo TeamSystem, leader nell'erogazione di corsi di aggiornamento e approfondimento in ambito fiscale, societario, contabile e giuslavoristico dedicati ai professionisti.

Il piano di sviluppo della partnership sfrutterà non solo l'**offerta formativa di Euroconference** ma anche le **soluzioni digitali di Teamsystem** oltre alla consolidata tecnologia delle **aule intelligenti** e della **piattaforma di erogazione contenuti** di 24ORE Business School.

TeamSystem Enterprise Legal è la piattaforma di servizi Cloud che risponde alle necessità dei General Counsel e dei loro team agevolando l'intero workflow di lavoro, sia lato Litigation che per quanto riguarda il Contract Management

TeamSystem Enterprise Legal è la soluzione completa ed evoluta, che offre al Giurista di Impresa e al dipartimento legale, tutti gli strumenti necessari alla gestione, monitoraggio e reportistica dell'Ufficio Legale.

Grazie alla sua architettura multi-device assicura in ogni momento una visione a 360° dell'Ufficio, garantendo, allo stesso tempo, la massima sicurezza ed efficienza dei processi interni.

In TeamSystem Enterprise Legal la semplificazione e l'automazione dei flussi di comunicazione con i collaboratori esterni si traducono in un drastico risparmio di tempo e abbattimento dei rischi.

Inoltre, i flessibili sistemi di reportistica rendono agevole l'analisi dei costi e della produttività di ogni collaboratore, diventando un valido supporto su cui fondare ogni processo decisionale.

 Euroconference

 TeamSystem



## COMPLETA LA TUA FORMAZIONE CON I PRODOTTI EUROCONFERENCE SELEZIONATI PER TE!

### AREA LEGALE

- Master Breve Legal
- Euroconference Pass Legal Seminari
- Euroconference Pass Legal Master
- Euroconference Pass Legal Full

### AREA FISCALE

- Master adempimenti di azienda
- Revisione legale: percorso di approfondimento

### AREA LAVORO

- Percorso Paghe e Contributi 2.0



# CARATTERISTICHE DEL MASTER

## A CHI È RIVOLTO

Il **Master Diritto e Commercio internazionale** si rivolge a:

- Responsabili internazionalizzazione
- Direttori commerciali
- Export manager e imprenditori di Pmi interessati all'internazionalizzazione
- Responsabili affari legali e societari
- Avvocati, dottori commercialisti e laureati in discipline giuridiche ed economiche

## COMPETENZE E OBIETTIVI

Un Master in 6 weekend che si propone di formare esperti nella **negoziazione e redazione di contratti internazionali** e nella **gestione delle operazioni commerciali e finanziarie con l'estero**, in un'ottica di **gestione dei rapporti commerciali** con specifici approfondimenti sulla fiscalità internazionale, la disciplina doganale, le forme di pagamento e gli Incoterms, **in collaborazione con ICC (International Chamber of Commerce)**.

## 6 RAGIONI PER ISCRIVERSI SUBITO

- **Taglio multidisciplinare** per una corretta gestione dei rapporti commerciali con l'estero
- **Aggiornamento costante** dei contenuti alla luce delle ultime novità legislative
- **Network con i professionisti di primari studi professionali**, specializzati nella consulenza e assistenza in materia
- **Didattica pragmatica**, arricchita da testimonianze, case studies e numerose occasioni di confronto e dibattito
- **Master Certificate** conseguibile con una frequenza di almeno l'80% delle lezioni
- **Libertà di annullare senza costi aggiuntivi** fino a 14 giorni prima dell'inizio del percorso

## STRUTTURA DEL MASTER



**ACQUISTABILE ONLINE  
TRAMITE ECOMMERCE**



**DURATA DEL MASTER  
3 MESI DAL 9 APRILE**



**DURATA ACCESSO  
4 MESI**



**MASTER CERTIFICATE**

Il Master è **completamente online** ed è composto da **sessioni formative in Live-streaming** che puoi seguire dalla piattaforma eLearning 24ORE Business School.

Ha una durata complessiva di 3 mesi strutturati in:

- **12 sessioni in Live-streaming**
- **Esercitazioni di gruppo** in team virtuali
- **Materiali didattici:** slides e articoli di approfondimento

Tutti gli eventi in Live-streaming sono registrati e disponibili nell'ambiente virtuale per tutta la durata del Master.

# PERCORSO DIDATTICO

## DURATA E STRUTTURA

Il Master è strutturato in formula **part time** per un totale di **6 weekend**.

Le lezioni si svolgono in Live-streaming con possibilità di interazione Real Time con i docenti:

- **venerdì** dalle ore 14.15 alle ore 18.15
- **sabato** dalle ore 9.15 alle ore 17.15

## CALENDARIO

### Novembre

Venerdì 15 e sabato 16  
Venerdì 22 e sabato 23

### Dicembre

Venerdì 13 e sabato 14

### Gennaio

Venerdì 24 e sabato 25

### Febbraio

Venerdì 7 e sabato 8  
Venerdì 21 e sabato 22

## 1° MODULO

CONTRATTUALISTICA, DIRITTO  
SOCIETARIO INTERNAZIONALE E  
DELLA CONCORRENZA

## 2° MODULO

FISCALITÀ INTERNAZIONALE E  
DOGANE

## 3° MODULO

FORME DI PAGAMENTO, DOCUMENTI  
DI TRASPORTO E RECUPERO  
DEL CREDITO NEL COMMERCIO  
INTERNAZIONALE



A person is shown from the chest down, sitting at a desk. Their left hand is on a laptop keyboard, and their right hand is holding a smartphone. The scene is brightly lit, likely by natural light from a window, creating a warm, golden glow. The background is slightly blurred, showing what appears to be a window with a view of a city or office building. The overall mood is professional and focused on technology and learning.

## **ELEARNING 24ORE BUSINESS SCHOOL**

# Strumenti Online



## LIVE-STREAMING

con docenti di 24ORE Business School in cui approfondire gli argomenti in programma, svolgere esercitazioni e partecipare a tutte le attività didattiche direttamente da casa



## REGISTRAZIONI DEI LIVE

accesso ai video delle lezioni per uno studio in autonomia o per rivedere gli argomenti trattati



## DOCUMENTI E LINKOGRAFIE

di approfondimento dei contenuti sempre disponibili



## SESSIONI IN VIRTUAL TEAM

Esercitazioni individuali e di gruppo in sessioni Live dedicate, con gestione autonoma di audio/video e condivisione dello schermo e materiali

La piattaforma eLearning 24ORE Business School è progettata per garantire la massima flessibilità di accesso ai contenuti e alle attività didattiche.

Una metodologia didattica interattiva, affiancando all'analisi dei singoli argomenti Case History ed esercitazioni pratiche.

Le singole sessioni in **Live-streaming** sono basate su un approccio operativo che prevede un'alternanza equilibrata di:

- **Lezione frontale con il docente:** in cui vengono affrontati gli argomenti del modulo
- **Esercitazioni in Virtual Team:** i partecipanti, divisi in gruppi, lavorano al progetto assegnato in un ambiente dedicato con la supervisione del docente
- **Testimonianze e interviste**

## 3 MODULI PER RAGGIUNGERE L'OBIETTIVO

### 1° modulo

#### **CONTRATTUALISTICA, DIRITTO SOCIETARIO INTERNAZIONALE E DELLA CONCORRENZA**

##### **CONTRATTI INTERNAZIONALI FONTI**

- Il diritto internazionale privato
- Norme di diritto uniforme
- Convenzioni internazionali
- I principi Unidroit – Unicitral – Icc
- Soft Law (moderna lex mercatoria)

##### **NEGOZIAZIONE**

- Gli impegni precontrattuali
- Confidentiality Agreement
- Lettere di intenti e accordi preliminari
- Drafting

## STRUTTURA DEI CONTRATTI INTERNAZIONALI E TECNICHE DI REDAZIONE

- Lo scopo del contratto
- Stipulazione (wording)
- La fase esecutiva
- Liquidated damages
- Force Majeure
- Hardschip
- Legge applicabile, foro competente
- Arbitrato

## I CONTRATTI DI COMPRAVENDITA INTERNAZIONALE E LA CLAUSOLA ARBITRALE

- Convenzione di Vienna 1980
- Condizioni generali di acquisto e di vendita
- La CD Battle of Forms
- Giurisdizione Ordinaria vs. Arbitrato internazionale (Convenzione New York 1958)

## LA DISTRIBUZIONE INTERNAZIONALE

- Contratti di distribuzione
- La distribuzione selettiva
- Franchising internazionale

## I CONTRATTI DI APPALTO INTERNAZIONALE E FORNITURA O.E.M.

- L'appalto internazionale

- I contratti di fornitura O.E.M. (Original Equipment Manufacturer Long-Term Supply Agreement)

### PROJECT WORK

Esame delle principali clausole contrattuali

## DIRITTO DELLA CONCORRENZA E CONTRATTI IN AMBITO I.P

- Normativa di riferimento in merito al diritto della concorrenza
- Ambiti applicativi delle normative UE e di quella italiana
- Intese orizzontali e verticali
- Gli abusi di posizione dominante: caratteristiche, tipologie di condotte abusive, l'abuso di posizione dominante collettiva
- Concentrazioni tra imprese: nozioni, tipologie, valutazione, impegni e misure correttive
- Il ruolo dell'Autorità Garante della Concorrenza e del Mercato
- I contratti in ambito I.P. (marchi, brevetti, Know How)

## JOINT VENTURE INTERNAZIONALI

- Cooperazione estesa a differenti piattaforme territoriali
  - Finalità
  - Struttura
  - Governance
  - Patti di non concorrenza e way out

## LE OPERAZIONI STRAORDINARIE NELLA PRASSI INTERNAZIONALE

- Struttura di una operazione di M&A
- Investment Agreement e Operazioni di Private Equity
- Clausole Contrattuali e statuarie per la protezione dell'investimento e la way-out
- Azioni speciali e soci di S.r.l. con diritti particolari
- Il finanziamento delle società

# 2° modulo

## FISCALITÀ INTERNAZIONALE E DOGANE

### INSEDIAMENTO SUI MERCATI ESTERI: CONTROLLATA, BRANCH E REPOFFICE

- Il repoffice e la stabile organizzazione
- Reddito da capitale
  - Redditi prodotti in Italia
- Tassazione dei redditi delle branch
- Metodo del credito d'imposta e tassazione dei redditi delle branch
- Metodo dell'esenzione
  - Aspetti principali dei due metodi
- Alcune strutture: le holding

### LE REGOLE DOGANALI NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE

- L'origine doganale, l'origine non preferenziale
- Made in Italy
- Accordi di libero scambio e origine preferenziale
- Funzione delle procedure doganali e dei dazi doganali
- Presupposto di applicazione dei dazi: immissione in libera pratica
- Soggetti obbligati

- Valore dei prodotti importati
- Origine della merce
- Tariffa doganale

### **LA FISCALITÀ DELL'IMPRESA ITALIANA CHE CRESCE IN ITALIA E ALL'ESTERO**

- Il gruppo societario
- Il consolidato fiscale domestico
- L'espansione all'estero
- Tax planning con i prezzi infragruppo
- Transfer Pricing
  - Il principio dell'Arms-Length
  - Il listino dei transfer prices. Il confronto di prezzo
  - Cost plus o prezzo di rivendita

### **I TRIBUTI DOGANALI**

#### **MEZZI DI TUTELA E CONTROLLO DOGANALE**

- Esimenti
- Mezzio di tutela degli importatori
- Controllo doganale e Certificazione AEO
- Presupposti e vantaggi
- Iter procedimentale

## **3° modulo**

### **FORME DI PAGAMENTO, DOCUMENTI DI TRASPORTO E RECUPERO DEL CREDITO NEL COMMERCIO INTERNAZIONALE**

#### **DOCUMENTI DI TRASPORTO E INCOTERMS**

- Le interrelazioni fra trasporti e pagamenti internazionali:
  - Collegamento tra i termini di resa FOB/CIF
  - Le lettere di credito
- I contratti di trasporto e di spedizione a confronto:
  - Inquadramento giuridico e responsabilità di vettori
  - Spedizionieri e operatori della multimodalità e logistica
- Gli Incoterms

#### **PAGAMENTI INTERNAZIONALI**

- Condizioni di pagamento nella vendita internazionale
- Aspetti commerciali, contrattualistici, creditizi e finanziari dei pagamenti con l'estero
- Valutazione del rischio credito: commerciale e politico

- Forme di pagamento con l'estero
- Implicazioni tra le diverse forme di pagamento con gli aspetti contrattuali, logistici e documentali
- Bonifici bancari anticipati, posticipati, contestuali
- Assegni e incassi documentari (D/P-CAD-D/A)
- Crediti documentari
- Garanzie: fideiussorie, autonome e Stand by Letter of Credit

### **TUTELA DEI CREDITI INTERNAZIONALE E GESTIONE DEL RECUPERO DEI CREDITI (SABATO INTERA GIORNATA EVENTUALMENTE RIDUCIBILE A METÀ SE NECESSARIO)**

- Strategie di tutela dei crediti transfrontalieri
- Le assicurazioni dei crediti internazionali
- Strategie di recupero: individuazione della disciplina applicabile al caso di specie
- La giurisdizione e la legge applicabile al caso di specie
- Il decreto ingiuntivo in Italia
- Il decreto ingiuntivo europeo
- Il titolo esecutivo europeo (T.E.E.)

### **FOCUS SU TEMI DI ATTUALITÀ INTERNAZIONALE**

a cura della Camera di Commercio Internazionale di Parigi

## CERTIFICATI E BADGE DIGITALI

Questo percorso ti garantisce di ottenere il certificato e il badge digitale di 24ORE Business School.

Un riconoscimento dell'impegno e della dedizione che metterai in questo tuo importante cammino. Potrai condividerlo con il mondo tramite i tuoi profili social e avrai l'opportunità di mostrare il tuo coinvolgimento a potenziali datori di lavoro, amici e familiari, e anche di inserirlo direttamente nella firma delle tue e-mail.

Entro una settimana dalla conclusione del master, e previa verifica dei requisiti di presenza e regolarità nei pagamenti, riceverai questi due importanti riconoscimenti.



Riceverai i certificati in forma digitale da poter condividere su LinkedIn per affacciarti al mondo del lavoro.







**DOCENTI**

## DOCENTI E TESTIMONIAL

### **Domenico Borzumato**

Tax partner  
Ernst & Young

### **Riccardo Bovino**

Partner  
Grimaldi Studio Legale

### **Gianluca De Cristofaro**

Avvocato  
LCA Studio Legale

### **Francesco de Rugeriis**

Avvocato  
LCA Studio Legale

### **Antonio Di Meo**

Consulente ed Esperto di sistemi  
di pagamento internazionali

### **Maurizio Favaro**

Consulente all'export  
Confindustria Venezia  
Componente del gruppo di lavoro  
Incoterms presso la Camera di  
Commercio internazionale di  
Parigi

### **Stefano Nava**

Avvocato  
Docente di Supply Chain  
Università Carlo CattaneoLIUC

---

**Luca Moriconi**

Esperto in Diritto doganale

**Giuseppe Patti**

International Tax Director  
Deloitte

**Riccardo Pennisi**

Counsel Dipartimento  
Competition and Trade  
Simmons & Simmons

**Roberto Pisciotta**

Partner  
Studio Legale Sganzerla

**Andrea Sganzerla**

founder  
Studio legale Sganzerla  
Avvocato, membro del Consiglio  
Direttivo ICC Italia  
membro Commissione  
Commercial Law and Practice  
ICC

**Fabrizio Vismara**

Professore Ordinario di Diritto  
Internazionale  
Università degli Studi dell'Insubria  
Partner  
Squire Patton Boggs



## INFO E CONTATTI

### QUOTA DI ISCRIZIONE

✓ 150,00 Euro + IVA

### QUOTA DI PARTECIPAZIONE

✓ 2.700,00 Euro + IVA

### COORDINAMENTO DIDATTICO

**Rita Graziano**

Cell 3494442804

[rita.graziano@24orebs.com](mailto:rita.graziano@24orebs.com)

### FORMAZIONE CORPORATE

Sei un'azienda?

Per informazioni ed iscrizioni contattaci a:  
[corporate@24orebs.com](mailto:corporate@24orebs.com)

### ACCREDITAMENTI

Business School24 S.p.A. è iscritta all'Albo dei soggetti accreditati per i Servizi di Istruzione e Formazione Professionale presso la Regione Lombardia (iscrizione n° 1192)



**Regione  
Lombardia**

Business School24 S.p.A. è inoltre ente di formazione accreditato dalla **Regione Lazio** (det. dir. n. G13562)



# Il link tra la Vocazione e il Successo

Via Monte Rosa 91, Milano  
Via Gaeta 15, Roma  
24orebs.com

